

ENTRE RAISON ET ÉMOTIONS DANS LA PRATIQUE DU MEDECIN GENERALISTE

Dr GIRARD Aurore
THUNUS Sophie
UCLouvain



Liens d'intérêts

Aucun lien en relation avec la thématique



Introduction

Décider quelles sont les informations à recueillir, quels examens paracliniques réaliser, comment interpréter et intégrer ces informations pour tirer des conclusions diagnostiques, et enfin quel traitement suggérer, représente ce qu'on appelle la prise de décision clinique .

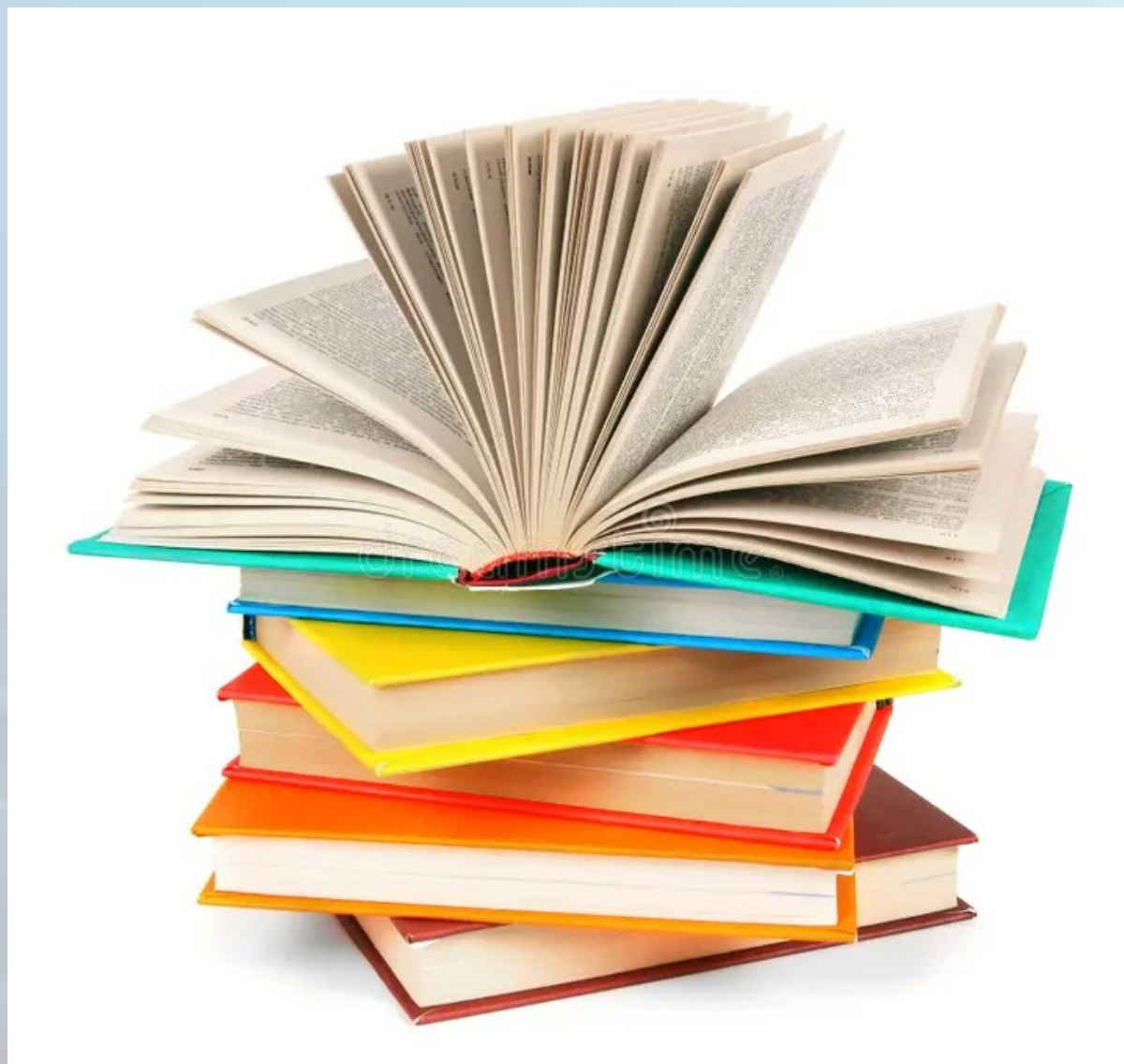




Méthodologie

Scoping review (03.2024 – 05.2024)

PubMed, Cairn, PsychInfo,
Scholar Google





La décision clinique n'est pas (uniquement) rationnelle

Prise de décision clinique = processus complexe et multidimensionnel

- Influence des émotions sur le processus de prise de décision
 - Influence de biais cognitifs implicites
 - Influence de biais émotionnels

Implicit bias healthcare professionals: a systematic review. Chloe FitzGerald and Samia Hurst, BMC medical ethics (2017) 18:19

Under the radar : How Unexamined biases in decision making processes in clinical interactions can contribute to health care disparities, Dovidio & Fiske, American Journal of Public Health, May 2012, Vol 102, No 5



Prise de décision clinique

Décision clinique

Interaction complexe et multifactorielle

Eléments “rationnels”

EBP, éléments cliniques/
anamnestiques, décision
médicale partagée, ...

Eléments implicites

Emotions, climat
émotionnel, modulations
cognitives (biais,
préjugés,...)





Analyse clinique

Ensemble des données
anamnestiques et
cliniques



Evidence based practice

Pratique fondée sur les
données probantes



Décision médicale partagée

Prise en compte du choix
du patient dans la
décision finale



Eléments “rationnels”



Résultats

Influence émotionnelle

Tendances / inclinations inconscientes influençant la manière dont nous percevons et prenons des décisions.

Influence cognitive

Attitudes / stéréotypes inconscients qui affectent notre compréhension, nos actions et nos décisions de manière involontaire

Influence des préjugés

Préjugés / stéréotypes qui affectent notre compréhension, nos actions et nos décisions



Résultats

Biais émotionnels

Biais de désirabilité
Biais de sympathie
Biais d'attraction physique

Biais cognitifs

Biais de confirmation
Biais de représentativité
Biais d'ancrage

Emotions

Réaction affective transitoire,
inconsciente et involontaire,
habituellement provoquée par une
stimulation extérieure



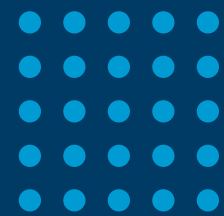
Implications pratiques

Prise en compte des
émotions pour une
prise de décision
plus objective

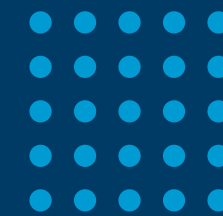
Conscientisation
de la place des
émotions

Etre formé à
reconnaître ces
éléments implicites





Conclusions

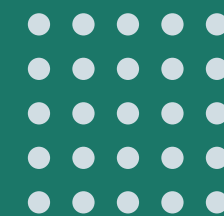
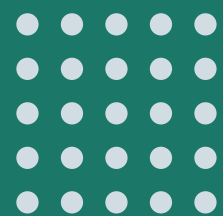


- . Place indéniable des émotions dans la prise de décision clinique .
- . Interactions complexes entre les différents éléments implicites émotionnels et cognitifs .
- . Nécessité de connaître les influences / biais pour en prendre conscience .
- . Nécessité de se former à interagir avec tous les éléments de la prise de décision clinique .





MERCI POUR VOTRE ATTENTION !



Il arrive que les grandes décisions ne se prennent pas, mais se forment d'elles -mêmes.

Henri Bosco